Revista Tiempo y Espacio
Vol.44 Número 85 enero-junio 2026
Depósito Legal: pp198402DC2832 • ISSN: 1315-9496

HIDROCARBUROS, COMUNICACIONES Y DEMOGRAFÍA: EL FIN DEL ALTO COMERCIO EN FALCÓN (1920-1950)

Hydrocarbons, Communications, and Demography:The End of High Commerce in Falcón (1920–1950)

Blanca De Lima Urdaneta[1]
Miembro correspondiente de la Academia Nacional de la Historia. Capítulo Falcón
blancadelima@hotmail.com
0009-0008-1856-2817

Fecha de recepción:10/04/2026
Fecha de aceptación:23/04/2026
DOI: https://doi.org/10.56219/tye.v44i85.5866

1 Doctora en historia por la Universidad Central de Venezuela. Capítulo Falcón de la Academia Nacional de Historia.

Resumen
Se analizan las transformaciones económicas, demográficas y de comunicaciones que experimentó el estado Falcón entre las décadas de 1920 y 1950 y su impacto en el declive del llamado alto comercio coriano, cuyos circuitos tradicionales de intercambio se habían sustentado en operaciones de importación-exportación con centro en la ciudad de Coro. La consolidación del petróleo como eje de la economía nacional, junto con la modernización de las comunicaciones terrestres y la concentración del crecimiento económico en otras regiones del país, debilitó progresivamente ese sistema comercial. Se analiza las trayectorias de dos casos representativos: la firma Isaac A. Senior e hijo Sucesores y el empresario Armando Capriles Myerston, que migraron sus capitales hacia centros económicos más dinámicos.

Palabras clave: agroexportación, migración de capitales, diversificación empresarial.

Abstract
The paper examines the economic, demographic, and communications transformations that reshaped the state of Falcón between the 1920s and the 1950s, and assesses their impact on the decline of the so-called *alto comercio coriano*, whose traditional circuits of exchange had long been anchored in import–export activities centered in the city of Coro. The consolidation of oil as the core of the national economy, together with the modernization of overland communications and the concentration of economic growth in other regions of the country, progressively undermined that commercial system. The study reconstructs the trajectories of two representative cases—the firm Isaac A. Senior e hijoSucesores and the entrepreneur Armando Capriles Myerston—both of whom redirected their capital toward more dynamic economic centers.

Keywords: agroexport economy, capital migration, business diversification.

INTRODUCCIÓN

Este ensayo analiza las transformaciones económicas, demográficas y de comunicaciones que experimentó el estado Falcón entre las décadas de 1920 y 1950 y su impacto en el declive del llamado alto comercio coriano. A partir del estudio de los cambios asociados al surgimiento de la economía petrolera, la reorganización de la red vial y los desplazamientos poblacionales, se examina cómo estas dinámicas alteraron los circuitos tradicionales de intercambio que durante el periodo agroexportador sustentaron el comercio importador-exportador con centro en la ciudad de Coro.

El alto comercio falconiano, integrado por un reducido grupo de casas mercantiles de capital venezolano, articulaba redes comerciales que vinculaban el plano costero, las serranías y diversas regiones del Caribe, especialmente las Antillas Holandesas; desde donde se enlazaba con Estados Unidos y Europa. Sin embargo, la consolidación del petróleo como eje de la economía nacional, junto con la modernización de las comunicaciones terrestres y la concentración del crecimiento económico en otras regiones del país, debilitó progresivamente ese sistema comercial.

Para ilustrar este proceso, el trabajo analiza las trayectorias de dos casos representativos: la firma Isaac A. Senior e hijo Sucesores y el empresario Armando Capriles Myerston. Ambos ejemplos de un proceso de migración interna de capitales originados en el comercio coriano que lograron adaptarse al nuevo contexto económico mediante la diversificación de inversiones y la inserción en sectores industriales, financieros y comerciales vinculados a la economía petrolera.

El capital, las redes comerciales y la experiencia empresarial formadas en Coro migraron hacia centros económicos más dinámicos como Caracas, Maracaibo y Barquisimeto, contribuyendo al desarrollo de otras regiones del país y dejando a la región coriana al margen de ese nuevo ciclo de modernización económica.

HIDROCARBUROS

La idea de que bajo el suelo venezolano yacía una riqueza petrolera no era nueva en 1920.Para ese año se habían otorgado concesiones petroleras en los entonces distritos Colina y Democracia, precedidas casi veinte años por el contrato que firmara el general Bernabé Planas en 1907 y que le dio por 50 años los derechos de explotación en el distrito Buchivacoa, fronterizo con Zulia. El

contrato fue traspasado y terminó en manos de la British Controlled Oil Fields Limited. Mene de Mauroa, que encontró petróleo en 1920 y comenzó a exportarlo en 1923[2].

El campo de El Mene de Mauroa, estaba situado en el entonces municipio San Félix, próximo al estado Zulia; de ahí que el petróleo saliera por un pequeño oleoducto hasta el lago de Maracaibo. Para 1922 la producción de este campo fue de 1161 m^3, alcanzando su máximo en 1927, con 397.578 m^3, disminuyendo muy gradualmente de ahí en adelante. En la misma región de Mene de Mauroa, entraron en producción entre 1926 y 1936 los campos Las Palmas, Urumaco, Monte Claro y Hombre Pintado; los tres primeros estuvieron activos hasta 1940 y Hombre Pintado hasta los años cincuenta[3].

Paralela a esta actividad petrolera en el occidente del estado, hacia el oriente se inició la explotación del campo Mene de Acosta, distrito Silva, en 1929; y en 1931 la Creole estaba activa en el campo Cumarebo, distrito Zamora, costa centro-norte del estado. El campo Mene de Acosta no tuvo el éxito esperado y la producción fue suspendida en 1937; mientras que Cumarebo, aunque con baja producción, siguió activo hasta los años cincuenta[4].

La actividad extractiva petrolera en Falcón nunca tuvo importancia decisiva, y se diluye en el cúmulo de expectativas que en el conjunto del país generó el inicio de la economía monoexportadora de hidrocarburos. Más importante fue y sigue siendo, en una segunda etapa, su capacidad como centro refinador y de embarque para exportación.

El petróleo dio origen a una especie de «fiebre de hidrocarburos» entre los empresarios falconianos, quienes comenzaron a solicitar permisos para exploración y explotación, bien de nuevos o antiguos terrenos. Durante los años veinte se incrementó notablemente la solicitud y otorgamiento de títulos relativos a exploraciones y explotaciones de hidrocarburos y minas, de las cuales hay numerosos ejemplos en el *Fondo Cartas* del Archivo Histórico de Miraflores[5].

---

2 Alfredo Cilento. «Infraestructura petrolera en Venezuela 1917-1965. Conquista del territorio, poblamiento e innovación tecnológica». En: Juan José Martín Frechilla y Yolanda Texera (Comp.) *Petróleo nuestro y ajeno: la ilusión de modernidad*. Caracas: Colección Ciencias Sociales. CDCH-UCV, 2005, p. 8.

3 www.academia.edu/37996141/INFRAESTRUCTURA_PETROLERA_EN_VENEZUELA_1917_1975 (4-03-2026). República de Venezuela. Ministerio de Fomento. Dirección General de Estadística y Censos Nacionales. *VIII Censo General de Población*. Estados Falcón y Guárico, Tomo V. Caracas: Imprenta Nacional, 1957, p. XIX

4 *Idem.*

5 Archivo Histórico de Miraflores, Sección Cartas. Caja 530 (junio-julio 1925).

En 1919, por ejemplo, De Lima Hermanos inició la exploración de minerales en un terreno comprado a Natalia Pérez de Reyes, compra registrada en la Oficina Subalterna del Distrito Colina el 23-12-1919[6]. En solitario, Mario Abinun de Lima declaró en 1920 su propósito de obtener permiso de explotación de hidrocarburos en terrenos del municipio Guzmán Guillermo, distrito Miranda[7]. En 1921, Daniel Cohen Henríquez declara por prensa sus derechos de exploración en la posesión de Mapavide[8]. Andrés Henríquez Chirino, poderoso comerciante y ganadero local, se acogió ese mismo año, al menos cuatro ocasiones, a la Ley de Hidrocarburos y demás Minerales Combustibles del 29 de julio de 1920. Los cuatro permisos fueron solicitados en menos de tres meses, entre el 28 de febrero y el 18 de abril[9]. Andrés adquirió al menos 15 propiedades, sumando entre 1920 y 1926 más de 60.000 hectáreas en el municipio Guzmán Guillermo del distrito Miranda.Justiniano Diez y Francisca Petit de Pulgar, relacionados de Andrés Henríquez, también adquirieron permisos, que fueron vendidos a Jorge Chapman en 1927[10].

Para 1929, el petróleo se había consolidado como uno de los principales productos de exportación del estado. La aparente prosperidad, que no alcanzaba a todos por igual, coincidió con el colapso financiero global provocado por el crack de 1929. En Venezuela, el petróleo entró en crisis junto con otros rubros tradicionales como el café, las pieles de chivo y el dividive. No obstante, el crudo logró recuperarse con relativa rapidez.

El petróleo continuó su avance en Falcón durante los años cuarenta. La febril actividad abarcó toda la década, culminando con la inauguración de la refinería Cardón (Shell) en 1949 y la de Amuay en 1950. Un vigoroso mercado interno echó raíces en Paraguaná y esto -veremos más adelante- repercutió sobre los capitales comerciales. Iniciaba la segunda fase de la historia del petróleo en Falcón, ahora comocentro refinador y de embarque.

---

6 *El Día*. Coro, 11-07-1921, p. 4.

7 Archivo Histórico del Estado Falcón-Universidad Nacional Experimental Francisco de Miranda-AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre IV 1920, Acta N° 17.

8 El Día. Coro, 25-05-1921, p. 3.

9 AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre I 1921, folios 27 a 28, Acta N° 31.
AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre I 1921, folios 51 v.° a 53, Acta N° 57.
AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre II 1921, folios 12 a 13 v.°, Acta N° 10.
AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre II 1921, folios 19 a 20, Acta N° 17.

10 AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Distrito Miranda, Trimestre IV 1927, folios 50 v.º a 52, Acta N° 42.

COMUNICACIONES[11]

La actividad extractiva generó cambios definitivos en la red carretera, sus enlaces portuarios y alteró para siempre el perfil económico del estado y su región de influencia.Los puertos asociados al petróleo recibieron toda la atención, el puerto de La Vela de Coro -motor del comercio agroexportador- decayó; poca era la navegación dados los deficientes servicios portuarios, y para los años cuarenta carecía, incluso, de muelle[12].

El vehículo automotor y el petróleo impusieron un nuevo ritmo a la economía del estado Falcón al reducirse a su mínima expresión la actividad agroexportadora, que se había sustentado por siglos en trillas, veredas, caminos vecinales y principales; «red primitiva» los denomina Pedro Cunill Grau[13] inseparables de las recuas o arreos, el medio de transporte terrestre que se impuso desde la colonia y hasta bien entrado el siglo XX.

En Falcón las carreteras avanzaron sobre una red de tipo radial con centro en Coro y cuatro carreteras que aún se imponen en la geografía regional: la Morón-Coro, Coro-Palmarejo, Coro-Punto Fijo y Coro-Barquisimeto. Un informe de 1923 daba cuenta de numerosos caminos construidos o reparados en diversos puntos del estado, todos en conexión con la red radial en formación[14].

Para 1919 estaba en construcción la carretera Falcón Zulia. El general Gabriel A. Laclé -presidente del estado- recorrió en automóvil parte de la carretera Coro-Puertos de Altagracia: los 105 km. del trayecto Coro-Sabaneta-Urumaco-Capatárida-Tarana[15]. Aunque pocos, los carros comenzaban a llegar al estado. Así, el 19 de abril de 1920, la Casa Senior fue avisada de que la goleta

---

11 Este tema ya ha sido desarrollado en obras previas:

Blanca De Lima. «De la agroexportación a los hidrocarburos: vías terrestres en el estado Falcón». En: Vías de Comunicación y Geohistoria en Sudamérica. Briceño, Claudio y Olivar, José (Comp.) Mérida: Consejo de Publicaciones Universidad de los Andes, 2009, pp. 69-101.

Blanca De Lima. «Progreso, petróleo y comunicaciones: los años veinte en la región coriana». Boletín del Archivo Histórico de Miraflores. Años XLVII-XLVIII, Nros. 165-166, 2006.

12 Jornada. Coro, 27-02-1950, p. 3.

13 Pedro Cunill Grau. Geografía del poblamiento venezolano en el siglo XIX, Tomo II. Caracas: Comisión Presidencial V Centenario de Venezuela y Facultad de Humanidades y Educación de la Universidad Central de Venezuela, 1999, p. 1318.

14 República de Venezuela. Memoria Ministerio de Obras Públicas 1923, Tomo I. Caracas: Imprenta Nacional, p. 23.

15 República de Venezuela. Memorias Ministerio de Obras Públicas 1919, Tomo II. Caracas: Imprenta Nacional, p. 137.

Reina salía de Curaçao con un embarque que incluía cuatro automóviles[16]. Un año después la prensa local anunciaba viajes en camión Coro-Pedregal y Coro-Cumarebo, y autos alquilados con chofer en la ciudad de Coro.

Bajo la presidencia de León Jurado (1930-1935), se iniciaron los trabajos de la Gran Carretera de la Costa, buscando por su extremo este la boca del Yaracuy, Puerto Cabello y otros centros comerciales vecinos. Aunque en 1931 se creó una Junta Constructora con el propósito de impulsar una vía hacia la sierra, los esfuerzos resultaron exiguos frente al dinamismo de la ruta Coro–Puerto Cumarebo–Tucacas–Puerto Cabello[17].

Jurado reportó en 1933 el avance de 76 km de la carretera costera, enlazando Coro-La Vela-Cumarebo-Píritu[18]. El último impulso a la configuración de la nueva red vial falconiana fue el decreto de construcción de la carretera Coro-La Vela, el 27 de enero de 1936. La flamante vía de concreto fue concluida en 1939. Un año antes, el Ferrocarril Nacional La Vela-Coro había paralizado definitivamente su actividad, acosado por el alto costo de explotación de las minas de carbón corianas, las malas condiciones de la empresa y su decadencia ante el avance de la carretera Coro-La Vela[19].

Ya entrados los años cuarenta se avanzará sobre la carretera desde Coro hasta las refinerías de Cardón y Amuay y el terminal de Las Piedras. Como resultado de este proceso, para 1957 Falcón tenía 446,4 km de carreteras pavimentadas, y el pavimento privilegiaba exactamente las rutas asociadas al petróleo; por ello, la carretera Coro-Churuguara-Barquisimeto, con sus 154 km, era la vía engranzonada más larga del estado, pese a su importancia comercial[20].

EL MOVIMIENTO DEMOGRÁFICO

A raíz del auge petrolero, pequeños poblados paraguaneros como Amuay, Las Piedras, Carirubana y Los Taques se transformaron en polos de atracción

16 AHEF-UNEFM. Fondo Senior-FS. Caja 179, «M. Boom avisa envío de mercancía llegada de Liverpool [19-04-1920]».

17 *Industrias y Letras*. Churuguara, 20-03-1931, p. 1.

18 República de Venezuela. *Memoria que presenta el Ministro de Obras Públicas a las Cámaras Legislativas en su Reunión Constitucional de 1934*, Tomo I, capítulo IV, «Dirección de Edificios y Obras de Ornato-Informes de las obras ejecutadas por los gobiernos de los estados», pp. 416-418.

19 AHEF-UNEFM. Gobierno del Estado Falcón. *Memoria del Secretario General de Gobierno 1937*, p. 80; Gobierno del Estado Falcón. Memoria del Secretario General de Gobierno 1940, pp. 113-120.

20 Marco Aurelio Vila. *Aspectos geográficos del estado Falcón*. Caracas: Corporación Venezolana de Fomento, 1961, p. 272.

poblacional, mientras que nuevos asentamientos como Punto Fijo y Judibana emergieron como focos de desarrollo estratégico[21]. En contraste, los distritos serranos —de arraigada vocación agropecuaria— permanecieron al margen.

El auge petrolero ocasionó una pérdida significativa de población rural, que migró hacia centros urbanos. González Deluca escribió al respecto:

> En Falcón, en 1927 la cosecha de maíz sólo había llegado a la mitad de la cantidad cosechada el año anterior, lo que se atribuía a la emigración de los trabajadores agrícolas hacia las explotaciones petroleras de Curaçao y Maracaibo. El comentario de un comerciante de la región expresaba la preocupación por el problema cuando pedía a la providencia que no brotara petróleo en Falcón … «porque entonces estamos perdidos y nadie sembrará ni una hoja de tabaco ni un grano de maíz»[22].

Entre 1936 y 1950 seis distritos perdieron población: Bolívar, Colina, Democracia, Federación, Petit y Zamora; con un crecimiento medio anual negativo[23]. Para el sector agropecuario las consecuencias fueron devastadoras. Se retornó al autoconsumo, proliferaron las hipotecas, los cultivos cedieron terreno a la ganadería, y finalmente se impuso el abandono generalizado.

El distrito Petit, granero del plano costero y de la ciudad de Coro, fue uno de los más afectados por el desplazamiento de habitantes, perfilándose como el más pobre de la región. En 1936 contaba con 15.150 habitantes, cifra en franco descenso debido al constante éxodo rural hacia los centros urbanos. Para 1934, fue el único distrito falconiano que registró un saldo negativo en ambos sexos al comparar nacimientos y defunciones [24].

---

21 Fernando Benet. *Guía General de Venezuela*. Leipzig: Oscar Brandstetter, 1929, p. 520.
Alfredo Cilento, *Ob. Cit.*, p. 8.

22 María Elena González Deluca. *Los comerciantes de Caracas*. Caracas: Cámara de Comercio de Caracas, 1994, p. 184.

23 República de Venezuela. Ministerio de Fomento. Dirección General de Estadística y Censos Nacionales, *Ob. Cit.*, Gráficos 4 y 5.

24 Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno 1934*. Sección de Estadística. «Resumen de la estadística demográfica del Estado Falcón durante los diez meses transcurridos de enero a octubre de 1934, clasificados por distritos».
Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno 1935*. Sección de Estadística. Cuadro «Resumen de defunciones ocurridas en el Estado Falcón durante los diez meses transcurridos desde el 1° de enero al 31 de octubre de 1935».

En 1940, el periódico coriano Honda llevó a primera plana la prolongada crisis del estado. Al referirse al distrito Petit, escribió: «Petit, las nuevas tierras del descubrimiento, analfabetismo, yermo y amargo, igualmente separado del tráfico (…) Hambre y miseria en cada población y en cada caserío»[25].

El crack de 1929 agravó la crisis de un sector agrícola aferrado a prácticas preindustriales y de un modelo exportador vegetativo, sostenido sobre la parálisis del campo. La población estaba atada a labores agrícolas de bajo rendimiento o a enclaves petroleros donde oscilaban entre los bajos salarios y el desempleo.

Mientras la atención oficial se volcaba sobre el sector petrolero, la década transcurrió bajo el signo de la especulación alimentaria. El pan nuestro de cada día se convirtió en objeto de incertidumbre, reflejo de una economía que privilegiaba el extractivismo mientras desatendía las necesidades básicas de la población. Había hambre, al punto que el general León Jurado, presidente del estado, hizo publicar en primera plana el 26 de abril de 1932, un texto enviado por el mismísimo Juan Vicente Gómez girando órdenes:

> …es necesario que Ud. dicte y lleve a cabo en su jurisdicción las más enérgicas medidas para evitar que los acaparadores sostengan el alza artificial de los frutos e impedirles por todos los medios a su alcance la despiadada especulación a que se dedican[26].

Murió Gómez, el general López Contreras iba por su cuarto año de mandato y se seguía escribiendo y denunciando:

> La mala situación económica del Estado, agregada al alza progresiva de los artículos de primera necesidad hacen presagiar un próximo porvenir de miseria general (…) Hoy el maíz está subiendo aceleradamente, mientras aumentan los gastos de la población con las numerosas enfermedades que azotan las regiones del Estado[27].

Durante los años treinta, todos los indicadores demográficos favorecieron a los entonces distritos Falcón y Buchivacoa, ejes de la actividad petrolera.

---

25 *Honda*. Coro, 26-01-1940, p. 1.
26 *El Día*. Coro, 26-04-1932, p. 1.
27 *Honda*. Coro, 28-03-1939, Editorial en p. 1.

Miranda, Distrito Capital, se vaciaba lentamente. Un ejemplo son los matrimonios, el seguimiento a estadísticas oficiales del periodo enero-octubre arrojó 50 en 1934, 36 en 1935 y 30 en 1937[28].

Pese al espejismo petrolero Falcón es un estado económicamente débil; no estimula el incremento poblacional natural ni atrae población de otras entidades, por el contrario, la expulsa. Esto significa que la población emigra, bien a las áreas del estado con más movimiento económico o bien a los estados vecinos e incluso a las Antillas Holandesas; todos ellos con mayor fortaleza económica. Ramos califica al estado Falcón como un «área de repulsión» o zona de emigración neta a lo largo de su historia[29]. Ratifica así lo encontrado por Chen, quien al analizar Falcón concluyó que «es un estado que pierde sistemáticamente sus habitantes»[30].

EL ALTO COMERCIO EN FALCÓN

Utilizado específicamente en estudios de historia económica y social, el concepto alto comercio designa una forma de actividad comercial a gran escala, típica de ciertas épocas y contextos. Un comercio caracterizado por la movilización de altos volúmenes y capital, crédito, seguros y redes comerciales complejas. Realizado a largas distancias, está limitado a grandes comerciantes, firmas mercantiles o compañías debido a que exige una alta concentración de capital y el uso intensivo de instituciones financieras (letras de cambio, bancos, seguros marítimos,…). Diversos autores han abordado casos latinoamericanos utilizando esta herramienta conceptual: de Oliveira en Brasil, 1940; Nahoum en Uruguay, 1995 y Couyoumdjian en Chile, 2000[31].

---

28 Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno 1934, 1935 y 1937*. Coro: Tipografía Ramírez.

29 Oswaldo Ramos. «Venezuela: migración neta y delimitación de áreas de atracción y repulsión de población en el curso del siglo XX». *Revista Geográfíca Venezolana*, Vol. 40 (2), 1999, Universidad de los Andes, p. 230. studylib.es/doc/5513375/venezuela--migración-neta-y-delimitación-de-áreas-de (20-02-2026).

30 Chi-Yi Chen. *Movimientos migratorios en Venezuela*. Caracas: Arte, 1968, p. 228.

31 Francisco José de Oliveira Vianna. *História social da economía capitalista no Brasil*. Belo Horizonte: Editora Itatiana Limitada, 1988. 1era. Edición 1940-1945.
Historia social de la economía capitalista en Brasil V.1 – BEHEMOTE (15-01-2026).
Nahum, Benjamín. Manual de historia del Uruguay: 1830-1903, Tomo I. Montevideo: Ediciones de la Banda Oriental, 3ª ed., 1995.
es.scribd.com/document/719131760/NAHUM-Benjamin-2013-Manual-de-Historia-del-Uruguay-Tomo-I (06-03-2026).

En Venezuela, Banko, al utilizar este término para el periodo agroexportador explica:

> El grupo más poderoso, conocido en la época como «alto comercio», está integrado en su mayor parte por firmas importadoras y exportadoras que se configuran en el nexo directo de Venezuela con el mercado mundial. En estrecha vinculación con aquellas compañías, se encuentran los comerciantes intermediarios, algunos de los cuales se ocupan de la distribución de mercancías a nivel mayorista. Otros ejercen las funciones de agentes o comisionistas, a cargo de la compra de frutos y la venta de mercancías destinadas a los importadores-exportadores, de acuerdo a las condiciones estipuladas en contratos suscritos a tal efecto. A su vez, los «consignatarios de frutos» se especializan en la adquisición de productos agrícolas para su posterior despacho a las plazas exportadoras[32].

En Falcón, desde el guzmancismo y hasta su desaparición, tuvo la particularidad de no estar asociado de forma directa a firmas extranjeras, si no a firmas venezolanas, fundadas en Venezuela, de capital venezolano y con propietarios venezolanos; producto de una evolución que inició con una primera generación de inversores de origen neerlandés, que pasó la estafeta a sus descendientes venezolanos, quienes dieron robustez y/o diversificaron los proyectos iniciales.

Era un grupo pequeño radicado, básicamente, en la ciudad de Coro, desde la cual manejaban un entramado de relaciones comerciales que abarcaba todo el plano costero, las serranías y, más al sur, los valles de Barquisimeto y Carora, llegando hasta Trujillo. Hacia el norte, el punto definitivo sobre el mar Caribe era Curaçao. El café coriano, las pieles de chivo y el dividive (*Caesalpiniacoriaria*) fueron los productos que dominaron durante el XIX y el XX el comercio exportador; la importación incluía cualquier cantidad de productos –perecederos o no– destinados a ese altamente disperso mercado interno. Finalmente,

---

Juan Couyoumdjian. «El alto comercio de Valparaíso y las grandes casas extranjeras, 1880-1930. Una aproximación». En: Historia (Santiago), Vol. 33, 2000, pp. 63-99. www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0717-71942000003300002 (20-02-2026).

32 Catalina Banko. «Las casas comerciales y la economía agroexportadora en Venezuela». En: *Carta Económica Regional*, Año 21, Nº 104, enero-abril 2010, p. 10.

estuvieron los productos resultantes de las primeras industrias corianas (velas, aceites medicinales y comestibles, suelas, cigarros, tabaco y otros); que durante parte del periodo agroexportador se comercializaron en la región coriana, en distintos puntos nacionales extra regionales y en las Antillas Holandesas.

EL ALTO COMERCIO CORIANO: QUIÉNES FUERON

Entre el último cuarto del siglo XIX y hasta la década de los veinte del siglo XX encontramos varias firmas que dieron en algún momento el perfil para ser calificada como de alto comercio. Aparecen mencionadas en un documento de 1905, dando respuesta a la empresa del Ferrocarril La Vela-Coro sobre las nuevas tarifas de fletes. De ese grupo hay que destacar a Isaac A. Senior e hijo, Raquel H. de Lima, Elías Capriles Ricardo, Quiterio Henríquez y Chumaceiro & Co[33]. A estos habría que sumar la sociedad entre Manasés Capriles Ricardo y su hermano Elías -ya mencionado- pareja que descolló en el alto comercio en el último cuarto del siglo XIX. Vistas en detalle, exceptuando a Isaac A. Senior e hijo y a descendientes de Elías Capriles Ricardo, estas firmas no lograron sostenerse en el tiempo.

Manasés Capriles Ricardo falleció en 1894, perdiéndose con su muerte el impulso que había mantenido desde los años setenta, cuando fundó el primer galpón industrial del estado, la primera fábrica de tabaco hueva de Venezuela y en los años ochenta el proyecto internacional que dio vida al Ferrocarril La Vela-Coro, además de su actividad como agente consular de España en el puerto de La Vela de Coro. Elías Capriles Ricardo persistió en Coro con una red muy enlazada a Curaçao, abandonándolo hacia 1910, pasando la estafeta a sus hijos Virgilio y Armando, que,aunque iniciaron su vida de emprendedores en Coro migraron de Falcón, llevando consigo sus capitales, formación y potencial empresarial.

Quiterio Henríquez fue uno de los más importantes exportadores de café y pieles de chivo de la región coriana, en estrecha asociación con D. A. de Lima & Co. (New York); industrial en la destilación de aguardientes y dueño de tienda al detal, inversor en el área de transporte marítimo internacional, venta de letras y giros contra bancos estadounidenses, cofundador junto a Josias Senior y otros inversionistas de las dos primeras instituciones protobancarias de Coro: la Caja

33 AHEF-UNEFM. FS. Caja N° 103, Doc. N° 165.

de Ahorro de Coro (1888) y la Sociedad de Economías y Préstamos (1896)[34]. Con una quiebra estrepitosa en 1907, tras haber contraído una hipoteca con D. A. de Lima & Co. Por un monto de 276 000 Bs. en 1901[35]. Quiterio nunca se recuperó y perdió su perfil de comerciante internacional.

Raquel Henríquez de de Lima se retiró de los negocios y sus hijos tomaron el control bajo la firma De Lima Hermanos, la cual para 1927 figura en diez rubros, pero sin la movilización del alto comercio: automóviles (gasolina y aceite), un galpón industrial (velas, aceites, jabones, licores, tenería, alfarería, pastas italianas), local comercial para venta de licores[36], comercio mayorista y minorista, haciendas, préstamos, agente del National City Bank de New York y manejo de tres consulados: Isaac Abinun de Lima era cónsul de Panamá y vicecónsul deChile,su hermano Mario era cónsul de Holanda[37]. Aunque con muy diversos negocios, la firma De Lima Hermanos terminóreducida al mercado interno, mermadas de forma progresiva sus relaciones antillanas, cordón umbilical del alto comercio coriano con los Estados Unidos y Europa.

Por último, Chumaceiro & Co., con Jacob Mendes Chumaceiro a la cabeza, dejó Coro para radicar de forma definitiva en Panamá, donde falleció en 1928. Será su hijo, Fernando, quien asociado a su tío materno Armando Capriles Myerston, desarrolle en Maracaibo durante los años veinte todo un potencial empresarial a partir de innovar en la producción y venta del café para el mercado nacional con la compañía Café Imperial.

RECONFIGURACIÓN ECONÓMICA Y DECLIVE DEL COMERCIO TRADICIONAL

El acertado párrafo de Baptista describe los años veinte:

> …una real explosión productiva que sacude las estructuras de aquella sociedad adormecida, y que habrá de provocar una ola

---

34 *El Anunciador Comercial. Hoja de comercio, industrias, noticias generales*. Coro, 30-12-1888.

35 AHEF-UNEFM. *Sección Protocolos*. Protocolos Distrito Miranda, Registro Principal, Poderes y Asuntos de Comercio, Trimestre II 1896, folios 14-16.

36 AHEF-UNEFM. Sección Protocolos. Protocolos Distrito Miranda, Trimestre II 1907, folios 5-6 v.°, Acta N° 7. Para la época se les llamaba en Coro botiquines. La palabra remite a un expendio de vinos y licores. El botiquín, palabra del siglo XVIII, fue, en sus inicios, una pequeña botica o expendio de bebidas medicinales. En Venezuela se conservó en el tiempo para indicar expendios de bebidas alcohólicas, particularmente en los pueblos.

37 Fernando Benet, *Ob. Cit*. pp. 598, 610-612.

> expansiva de tal intensidad que será capaz de romper el estancamiento secular de las magnitudes económicas (…) Una prodigiosa década que cambia el curso de las cosas[38].

Entre las décadas de 1920 y 1950, los cambios económicos derivados del auge petrolero hicieron desaparecer elalto comercio falconiano, tradicionalmente basado en el intercambio agroexportador. La consolidación del petróleo como principal rubro de exportación desplazó progresivamente a productos tradicionales como el café, las pieles de chivo y el dividive, reduciendo el protagonismo de las casas comerciales dedicadas a estas actividades. Aunque el petróleo generó expectativas de prosperidad, su dinámica concentró las inversiones y la atención estatal en el sector extractivo, debilitando los circuitos comerciales previos y limitando las oportunidades para los comerciantes tradicionales. Además, la crisis económica provocada por el crack de 1929 agravó esta situación, afectando simultáneamente al petróleo y a los productos agrícolas, lo que contribuyó a un contexto de inestabilidad económica que impactó al comercio regional.

A estos factores se sumaron transformaciones en las comunicaciones y en la estructura demográfica del estado que también incidieron de forma desfavorable en el alto comercio. El desarrollo de nuevas carreteras alteró las rutas comerciales tradicionales centradas en Coro y sus redes de arriería, mientras que la desaparición del ferrocarril La Vela–Coro y el desplazamiento de la actividad económica hacia zonas petroleras modificaron los flujos comerciales. En paralelo, el auge petrolero provocó una fuerte migración interna desde áreas rurales hacia centros vinculados a la actividad extractiva, lo que debilitó la producción agropecuaria que abastecía a los circuitos comerciales tradicionales. La despoblación de distritos agrícolas y el abandono de cultivos redujeron el dinamismo económico de regiones que habían sustentado históricamente el comercio regional, contribuyendo así al declive relativo del alto comercio falconiano. ¿Alguna salida? La respuesta fue migrar capitales.

EL ALTO COMERCIO TAMBIÉN EMIGRÓ

El capital mercantil surgido en Coro no desapareció con el fin del alto comercio: cambió de escenario. Las redes comerciales, la experiencia

---

38 Asdrúbal Baptista. *Una historia que no se hizo historia. El siglo XX venezolano*. Caracas: CELARG, 1999, p. 19.

empresarial y la capacidad de adaptación acumuladas durante décadas no se extinguieron: se trasladaron hacia otros espacios donde la economía venezolana ofrecía mayores posibilidades de expansión. De este modo, mientras esos capitales participaban activamente en la formación del nuevo empresariado industrial y financiero del país, la región que los había visto nacer quedó progresivamente al margen de ese proceso.

ISAAC A. SENIOR E HIJO SUCESORES[39]

El caso de la firma Isaac A. Senior es el más documentado, por haberse conservado el archivo de la casa de comercio[40]. Al llegar los años veinte, la reconfiguración de la conocida como Casa Senior fue total. El fallecimiento de Josias Senior en Suiza (1919) y el retorno de sus hijos a Coro implicó la transformación progresiva de los negocios. De las primeras acciones que tomó la firma Isaac A. Senior e hijo fue inscribirse en la Cámara de Comercio de Caracas, de la cual era miembro ya en 1922[41]. Se codeaba la firma coriana con las 65 firmas caraqueñas de alto comercio registradas en esa institución[42]. Para 1923 I. A. Senior e hijo se transforma en sociedad, ingresando como socio solidario la Sucesión de Josias Senior, integrada por Miguel y Raimundo Senior Álvarez Correa, posteriormente se sumó el primo Raúl Senior Álvarez Correa, quien ingresó también como socio solidario en 1936.

La firma redefinió estrategias que implicaron emigrar buena parte del capital y abrir nuevas opciones de negocios ajenas a Coro. Este fenómeno se dio durante los años veinte del oriente al occidente venezolano. Muchas razones sociales optaron por trasladarse a Caracas «…donde las posibilidades de diversificar sus negocios eran, evidentemente, mayores»[43].

DE CORO A BARQUISIMETO Y CARACAS

Los intereses de I. A. Senior e hijo se expandieron. Miguel Ángel fijó residencia en Caracas y la movilidad fue no sólo geográfica sino también social,

---

39 Este tema está desarrollado in extenso en: Blanca De Lima. *Los Senior de Coro*. Caracas: Edición Fundación Los Senior de Coro, 2019, Capítulos VIII y XI.

40 Este conjunto documental se identifica como *Fondo Senior* y se conserva en el Archivo Histórico del Estado Falcón-Universidad Nacional Experimental Francisco de Miranda (AHEF-UNEFM).

41 AHEF-UNEFM. *FS*. Caja 204 (1922-1924).

42 María Elena González Deluca. *Ob Cit*., p. 134.

43 *Ibídem*, p. 171.

ya que se sumó a la élite queconstituyó el sistema financiero venezolano en el postgomecismo, llevandopor el mismo camino a su hijo Iván Senior Curiel. Entre 1934 y hasta su ingreso en el Banco Unión, en 1946, como fundador y miembro del directorio,Miguel Ángel generó el piso que a nivel de Caracas exigía el crecimiento de la Casa Senior en sus distintas ramas, unmundo de relaciones comerciales, bancarias y financieras.

Raimundo permaneció como gerente en Coro. Fortaleció las importaciones estadounidenses y de diversos países latinoamericano e insistió en las operaciones con pieles de chivo, que quedaron reducidas casi en su totalidad, desde fines de los años veinte, a contratos con la firma neoyorquina Lenape Trading Co. También amplió el espectro de las exportaciones, incluyendo el ajonjolí paraguanero. Pero, además, consolidó sus relaciones con firmas nacionales en el marco de una economía sustentada en el petróleo. Como parte de su compenetración con los nuevos escenarios inscribió a la Casa en distintas cámaras de comercio, entre ellas la Asociación Nacional de Comercio e Industria, la Cámara de Comercio de La Guaira, la de Puerto Cabello y la de México-Venezuela.

El surgimiento y consolidación en el centro del país de diversas industrias (azucarera, textil, cigarros, cervecerías, construcción…) llevó a la firma coriana a convertirse en intermediario entre las grandes fábricas y los pequeños comerciantes, como parte del proceso industrial que corría paralelo a la explotación petrolera. La Casa Senior de Coro fue cliente en los años veinte de firmas como la jabonería y velería Frey & Co. (Puerto Cabello), Telares de Carabobo (Ernesto L. Branger, Valencia), Fábrica de Calzado La Vencedora (Taurel Hermanos & Benacerraf, Caracas),Cervecería Venezolana de Maiquetía (Maiquetía), Cía. Anónima Molinos de Maiquetía (Maiquetía), Fábrica Italiana de Sombreros de Paja A. Cogorno (Valencia) y Cía. Anónima Manufacturera de Vidrio y Metal (Caracas).

Raúl se residenció en Barquisimeto paraatender el depósito que la Casa Senior abrió en esa ciudad. En menos de diez años la firma fortaleció las importaciones y para 1931 Barquisimeto era independiente de Coro, manejándose todo desde Puerto Cabello. Senior Barquisimeto creció hacia los Andes y los llanos. Dominó el comercio mayorista en Lara, Yaracuy, Trujillo, Mérida, Táchira,Portuguesa, Cojedes y Barinas: «Todas las tiendas de telas, de

víveres, de materiales de construcción, eran detales que compraban a Senior al mayor»[44].

La Casa Senior aceleró sus actividades en Barquisimeto. Oscar Senior Castillo recuerda:

> …la importación fue de Inglaterra, todo lo que son ferretería, materiales de construcción, ferretería agrícola; todo eso venía de Inglaterra especialmente (…) los machetes Collins, (…) los macundales, (…) los textiles los traíamos de Alemania y Suiza. Había licores, no mucho; en licores no se traficaba mucho. (…) Lo más importante eran las telas y la ferretería. Los víveres eran más bien nacionales, producción nacional y americanos, de Estados Unidos. Del medio oriente venían frutas, frutas confitadas. Éramos muy fuertes en importación de Siria, de Bagdad[45].

En materia de exportaciones,Raúl se inició en los años treinta como exportador de cacao de Chuao hacia Suiza, y en los años cuarenta vendía café hacia el oriente medio:

> En café y cacao éramos muy fuertes, muy fuertes; especialmente en café. Teníamos los grandes consumos en Siria y en Iraq, o sea Bagdad y Damasco; eran las grandes importadoras de allá del Medio Oriente para nuestros cafés producidos en el centro-occidente[46].
> El cacao era más que todo para Suiza. (…) Mi papá se constituyó en el mayor exportador de esas líneas para Europa en esa época, desde Barquisimeto»[47].

Raimundo se instaló en Caracas en 1945 e hizo presencia en el mundo de la inversión financiera. Al igual que su hermano Miguel Ángel adquirió acciones de diversas empresas, entre ellas la Compañía Electricidad de Caracas y la Compañía Anónima Nacional de Seguros La Previsora[48].

---

44 Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-05-2015.
45 Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-05-2015.
46 Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-02-2014.
47 Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-05-2015.
48 AHEF-UNEFM. FS. Caja S/N (1945-1946).

En Coro quedó la tradicional Casa Senior en disminución progresiva:

> La importación que se hacía por La Vela, que venía de Curaçao, Curaçao-La Vela-Coro, (…) eso se quedó mínimo porque todo el consumo se pasó a Barquisimeto. Coro se quedó con qué, con Coro, con Falcón, mejor dicho. (…) El territorio de ventas de Coro era muy reducido[49].

Un nuevo impulso se dio con la participación de Iván Lansberg Henríquez como gerente entre 1945 y 1950, al introducir el manejo de representaciones exclusivas para ventas al mayor de productos nacionales e importados, terminando por acoplar los intereses locales de I. A. Senior e hijo al mercado interno falconiano. I. A. Senior e hijo Coro se hizo con la distribución exclusiva para Falcón de los productos de aseo y limpieza Procter & Gamble y las grasas comestibles de la Compañía Anónima Industrial Productora de Grasas-PROGRASAS. Por último,estableció relaciones con las empresas petroleras de Paraguaná, logrando introducir los productos de la Casa Senior en el programa de comisariato, para lo cualtuvo un depósito de mercancías en Punto Fijo[50].

Cerrando los años cuarenta, el 28 de junio de 1946 se registró en Caracas Isaac A. Senior e hijo Sucesores, con sedes en Coro y Barquisimeto. La nueva estructura de negocios incluyó la inversión en acciones, terrenos y bienes inmuebles; exportación e importación, ventas al mayor y detal y representaciones exclusivas. Para los años cuarenta, grueso del capital de la firma se movía fuera de Falcón.

EL CAPITAL CORIANO QUE PUDO HABER SIDO Y NO FUE: ARMANDO CAPRILES MYERSTON

La trayectoria de Armando Capriles Myerston permite examinar el proceso de formación y consolidación de la élite empresarial venezolana durante la transición económica que vivió el país entre las primeras décadas del siglo XX y los años del auge petrolero. Su actividad abarcó sectores diversos —comercio internacional, industria alimentaria, agricultura, finanzas y urbanismo— y se desarrolló en estrecha relación con las transformaciones estructurales que experimentó la economía venezolana en ese periodo.

---

49 Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-05-2015.

50 Blanca De Lima. *Los Senior de Coro*. Caracas: Edición Fundación Los Senior de Coro, 2019, Capítulo VIII.

Armando Capriles Myerston y su hermano Virgilio recibieron de su padre la formación y el capital que abandonó Coro para desarrollarse en otras geografías. La memoria familiar no tiene los detalles, pero evoca fuertes disensiones entre los Capriles Ricardo -en particular Virgilio- y el general León Jurado, presidente del estado Falcón entre 1910-1914, justo la época en que Elías y sus hijos emigraron[51]. Armando pertenecía a una familia vinculada a las redes comerciales del Caribe, esa condición explica en buena medida su temprana inserción en circuitos internacionales de comercio y su posterior papel como intermediario entre capital extranjero y el mercado nacional.

FORMACIÓN Y REDES COMERCIALES EN EL CONTEXTO CARIBEÑO

Armando partió muy joven de Coro, la ciudad que siempre identificó como su terruño. Aunque nacido en Curaçao, desde muy niño su vida transcurrió en la capital falconiana[52]. Su formación en el Colegio Nacional de Varones de Coro y su posterior actividad en 1918 como empleado bancario en la International Building Corp. en Panamá lo introdujeron en el ambiente financiero internacional. ¿Por qué Panamá? Quizás porque allí vivían su hermano Virgilio, integrado al alto comercio panameño, y su cuñado Jacob Mendes Chumaceiro. Esta experiencia resultó fundamental, pues Panamá era entonces un punto estratégico del comercio hemisférico tras la apertura del canal en 1914. Allí Capriles adquirió conocimientos sobre operaciones financieras, representaciones comerciales y dinámicas del capital internacional.

Paralelamente, su nombramiento como cónsul de Panamá en Maracaibo (1919) y luego en Caracas (1922)[53] fortaleció sus vínculos con redes diplomáticas y empresariales. Durante las primeras décadas del siglo XX, el ejercicio de cargos consulares por parte de comerciantes era una práctica relativamente común en América Latina, ya que facilitaba el acceso a información comercial y contactos estratégicos.

---

51 Entrevista a Henrique Capriles García, hijo de Armando Capriles Myerston. Caracas, 11-11-2022.

52 Archivo Nacional de Curaçao. *Sección Registro Civil*. Nacimientos 1894, folio 204, Acta N° 405.

53 República de Venezuela. Ministerio de Relaciones Exteriores. *Libro Amarillo de la República de Venezuela*. Caracas: Imprenta Nacional, 1920, p. 326.

República de Venezuela. *Recopilación de Leyes y Decretos de Venezuela*, Volumen 45. Caracas: Imprenta Nacional, 1922, p. 628.

Incluye la Gaceta Oficial de Venezuela N° 14.831.

DIVERSIFICACIÓN EMPRESARIAL Y PENETRACIÓN DE CAPITAL EXTRANJERO

La consolidación empresarial de Capriles comenzó en la década de 1920, en simultáneo con la migración del capital de Isaac a Senior e hijo Sucesores. Ambas actúan en un momento crucial para la economía venezolana: el descubrimiento y explotación masiva del petróleo. La expansión petrolera impulsó el crecimiento urbano, el aumento del ingreso nacional y la ampliación del mercado interno. En este nuevo escenario surgieron oportunidades para empresarios dedicados a la importación, distribución y representación de productos extranjeros.

Capriles se desempeñó como representante de empresas vinculadas a la minería y las telecomunicaciones, además de actuar como distribuidor de productos de compañías estadounidenses como Kraft Foods y Nabisco[54]. Esta actividad refleja la creciente penetración de empresas norteamericanas en el mercado venezolano durante el periodo de expansión petrolera, así como el papel de intermediarios locales en la adaptación de esos productos al mercado nacional.

Uno de sus primeros proyectos empresariales propios fue Café Imperial, fundado en 1926 junto a su sobrino Fernando Mendes Chumaceiro. El emprendimiento incorporó estrategias de mercadeo innovadoras para la época, como la publicación del semanario *Vocero de la Cafetería Imperial*, orientado a la promoción comercial. Aunque Capriles vendió su participación en 1935, la experiencia revela su interés por el mercado urbano emergente y por el desarrollo de marcas comerciales en el país[55].

INDUSTRIALIZACIÓN Y EXPANSIÓN ECONÓMICA EN LOS AÑOS CUARENTA

La década de 1940 fue un periodo clave para la industrialización venezolana. El crecimiento del ingreso petrolero y las restricciones al comercio internacional durante la Segunda Guerra Mundial estimularon la sustitución de importaciones y el surgimiento de nuevas industrias nacionales. En este contexto, Capriles amplió significativamente su actividad empresarial. En 1938

---

54 Lourdes Sifontes Greco (Coord.). *50 años siendo La Favorita*. Caracas: Edición Nabisco La Favorita, C.A., 1988.

55 Rafael Cartay. *Un mundo en su taza. Breve viaje por las rutas del café*. Caracas: Edición S. A. Café Imperial, 1997.

participó en la creación de Bananera Venezolana, empresa dedicada al cultivo extensivo en el estado Yaracuy[56]. Esta iniciativa buscaba aprovechar las condiciones agroecológicas del país y la demanda internacional de productos tropicales, siguiendo modelos de agroindustria desarrollados en el Caribe y Centroamérica.

Más relevante aún fue su adquisición en 1944 de la mayoría accionaria de Telares Branger, una de las principales empresas manufactureras del país. La empresa integraba diversas actividades productivas —textiles, agrícolas y energéticas— y representaba uno de los mayores complejos industriales venezolanos fuera del sector petrolero. Así la recuerda Henrique Capriles García:

> Telares Branger era la empresa más importante después de las petroleras, tenía 5000 trabajadores. Los Telares Branger tenían los telares, las fincas de cacao, la Compañía Eléctrica El Pao y La Cumaca, aceites; todas esas empresas componían los Telares Branger[57].

Estas inversiones colocaron a Capriles dentro del grupo de empresarios que impulsaban la diversificación productiva del país, junto a figuras destacadas de la economía venezolana como Eugenio Mendoza y Alberto Vollmer, quienes también promovieron proyectos industriales y financieros durante ese periodo[58].

Armando Capriles Myerston reprodujo la red familiar sefardita de tiempos ancestrales, incorporando a sus hijos como responsables de determinadas empresas. Henrique Capriles García narra:

> Yo era como secretario de mi papá, porque mis hermanos mayores, Pelón [Armando Capriles García] mi hermano no quería. Mi papá le dio OTACCA para que administrara[59]; mi papá quería que manejara Fábrica Nacional de Aceites El Águila, de Valencia; apéndice de los Telares Branger. Él no

---

56 Entrevista a Henrique Capriles García, hijo de Armando Capriles Myerston. Caracas, 11-11-2022.
57 Entrevista a Henrique Capriles García, hijo de Armando Capriles Myerston. Caracas, 11-11-2022.
58 Arturo Sosa Abascal. *Los empresarios y el Estado en Venezuela*. Caracas: UCAB, 1995.
59 A través de la Oficina Técnica Armando Capriles (OTACCA), Capriles intermediaba entre fabricantes extranjeros y el mercado nacional, reforzando su posición como enlace entre capital internacional y economía local.

> quiso, y lo que quiso fue OTACCA. Fernando mi hermano lo puso en las Distribuidoras Exclusivas Comercial C.A. DECCA, para la distribución de Krafft, Del Monte, Aosetti y otros productos que estaba distribuyendo lo que era Armando Capriles y Compañía. Yo sí quería estar al lado de mi papá, yo lo fastidiaba, que me contara, que me contara cosas: cuéntame esto, cuéntame aquello. Y yo era quien salía de viaje con mi papá y le ponía la inyección de insulina. Y yo administraba las empresas del conglomerado que tenía mi papá. Yo administraba la bananera, administraba Nabisco, que era mi responsabilidad, y las otras cosas que pudiera haber por ahí[60].

Otro aspecto significativo de la trayectoria de Capriles fue su participación en la creación y consolidación de instituciones económicas modernas. En 1946 figuró entre los participantes en la constitución de la Bolsa de Comercio de Caracas, iniciativa destinada a fortalecer el mercado de capitales y facilitar la inversión privada. Asimismo, formó parte de la junta directiva de Seguros Caracas, una de las compañías aseguradoras más importantes del país, que desempeñó un papel central en el desarrollo del sector financiero venezolano.

CONCLUSIONES

El examen conjunto de los procesos descritos —la irrupción del petróleo, la reconfiguración de las comunicaciones, los desplazamientos demográficos y el declive del modelo agroexportador— permite comprender el fin del alto comercio coriano como el resultado de una transformación estructural que alteró de manera definitiva las bases económicas, de comunicación y demográficas sobre las que había prosperado.

La red mercantil que durante décadas articuló el plano costero, las serranías y las Antillas Holandesas perdió progresivamente su función en un país cuya economía se reorganizaba alrededor de los enclaves petroleros y de un mercado interno cada vez más concentrado en el centro-norte.

En este nuevo escenario, las trayectorias de Isaac A. Senior e hijo Sucesores y de Armando Capriles Myerston muestran la capacidad de adaptación del capital mercantil originado en la región. Ambos casos evidencian cómo redes comerciales formadas en el ámbito caribeño y coriano lograron insertarse en la economía nacional emergente mediante la diversificación de

60 Entrevista a Henrique Capriles García, hijo de Armando Capriles Myerston. Caracas, 11-11-2022.

inversiones, la intermediación con capital extranjero y la participación en sectores industriales y financieros en expansión. Sin embargo, ese proceso se produjo fuera de Falcón. El capital, las redes y la experiencia empresarial acumuladas en Coro se desplazaron hacia espacios económicos más dinámicos como Caracas, Barquisimeto, Maracaibo y otros centros del país.

Estas trayectorias sugieren, de manera implícita, una potencialidad histórica no realizada para la región coriana. Los capitales surgidos de su antiguo alto comercio demostraron capacidad para integrarse al nuevo capitalismo venezolano, pero lo hicieron emigrando hacia ámbitos donde existían mejores condiciones estructurales para su desarrollo. Así, mientras estos empresarios participaron activamente en la modernización económica del país, el espacio regional que había dado origen a sus iniciativas quedó al margen de ese proceso, convertido en un mercado periférico dentro de la nueva geografía económica nacional.

El capital mercantil surgido en Coro no desapareció con el fin del alto comercio: simplemente se desplazó. Su dinamismo terminó alimentando la expansión industrial, financiera y comercial de otras regiones de Venezuela, mientras la región que lo había generado permaneció al margen de ese nuevo ciclo de modernización económica.

BIBLOGRAFÍA

FUENTES PRIMARIAS

Archivo Nacional de Curaçao. *Sección Registro Civil.*

Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno*. Coro, Tipografía Ramírez: 1934.

Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno*. Coro, Tipografía Ramírez: 1935.

Gobierno del Estado Falcón. *Memoria y Cuenta de Gobierno*. Coro, Tipografía Ramírez: 1937.

Gobierno del Estado Falcón. *Memoria del Secretario General de Gobierno*. Coro: 1937.

Gobierno del Estado Falcón. *Memoria del Secretario General de Gobierno*. Coro: 1940.

República de Venezuela. Archivo Histórico de Miraflores, *Sección Cartas*. Caja 530 (junio-julio 1925).

República de Venezuela. Archivo Histórico del Estado Falcón-Universidad

Nacional Experimental Francisco de Miranda-AHEF-UNEFM. Fondo Senior.

República de Venezuela. Archivo Histórico del Estado Falcón-Universidad Nacional Experimental Francisco de Miranda-AHEF-UNEFM. Sección Protocolos. Distrito Miranda.

República de Venezuela. Ministerio de Fomento. Dirección General de Estadística y Censos Nacionales. *VIII Censo General de Población*. Estados Falcón y Guárico,Tomo V. Caracas: Imprenta Nacional, 1957.

República de Venezuela. *Memoria. Tomo II*. Caracas: Ministerio de Obras Públicas, Imprenta Nacional, 1919.

República de Venezuela. *Memoria. Tomo I*. Caracas: Ministerio de Obras Públicas, Imprenta Nacional,1923.

República de Venezuela. *Memoria. Tomo I*. Caracas: Ministerio de Obras Públicas, 1934.

República de Venezuela. *Libro Amarillo de la República de Venezuela*. Caracas: Ministerio de Relaciones Exteriores, Imprenta Nacional, 1920.

República de Venezuela. *Recopilación de Leyes y Decretos de Venezuela, Volumen 45*. Caracas: Imprenta Nacional, 1922.

FUENTES SECUNDARIAS

LIBROS

Baptista, Asdrúbal. *Una historia que no se hizo historia. El siglo XX venezolano*. Caracas: CELARG, 1999.

Benet, Fernando. *Guía General de Venezuela*. Leipzig: Oscar Brandstetter, 1929.

Cartay, Rafael. *Un mundo en su taza. Breve viaje por las rutas del café*. Caracas: Edición S. A. Café Imperial, 1997.

Chen, Chi-Yi. *Movimientos migratorios en Venezuela*. Caracas: Arte, 1968,

Cunill Grau, Pedro. *Geografía del poblamiento venezolano en el siglo XIX,* Tomo II. Caracas: Comisión Presidencial V Centenario de Venezuela y Facultad de Humanidades y Educación de la Universidad Central de Venezuela, 1999.

De Lima, Blanca. «De la agroexportación a los hidrocarburos: vías terrestres en el estado Falcón», en Briceño, Claudio y Olivar, José (Comp.)*Vías de Comunicación y Geohistoria en Sudamérica*. Mérida: Consejo de Publicaciones Universidad de los Andes, 2009.

De Lima, Blanca. *Los Senior de Coro*. Caracas: Edición Fundación Los Senior de Coro, 2019.

González Deluca, María Elena. *Los comerciantes de Caracas*. Caracas: Cámara de Comercio de Caracas, 1994.

Sifontes Greco, Lourdes (Coord.). *50 años siendo La Favorita*. Caracas: Edición Nabisco La Favorita, C.A., 1988.

Sosa Abascal, Arturo. *Los empresarios y el Estado en Venezuela*. Caracas: UCAB, 1995.

Vila, Marco Aurelio. *Aspectos geográficos del estado Falcón*.Caracas: Corporación Venezolana de Fomento, 1961.

PUBLICACIONES PERIÓDICAS

Banko, Catalina. «Las casas comerciales y la economía agroexportadora en Venezuela», en *Carta Económica Regional*, Año 21, Nº 104, enero-abril 2010.

De Lima, Blanca. «Progreso, petróleo y comunicaciones: los años veinte en la región coriana», en B*oletín del Archivo Histórico de Miraflores*. Años XLVII-XLVIII, Nros. 165-166, 2006.

Ramos. Oswaldo. «Venezuela: migración neta y delimitación de áreas de atracción y repulsión de población en el curso del siglo XX», en *Revista Geográfíca Venezolana*, Universidad de los Andes, Vol. 40 (2), 1999.

FUENTES HEMEROGRÁFICAS

El Anunciador Comercial. Hoja de comercio, industrias, noticias generales. Coro, 30-12-1888.

El Día. Coro, 25-05-1921.

El Día. Coro, 11-07-1921.

El Día. Coro, 26-04-1932.

Honda. Coro, 28-03-1939.

Honda. Coro, 26-01-1940.

Industrias y Letras. Churuguara, 20-03-1931.

Jornada. Coro, 27-02-1950.

FUENTES ELECTRÓNICAS

Cilento, Alfredo. «Infraestructura petrolera en Venezuela 1917-1965. Conquista del territorio, poblamiento e innovación tecnológica». En: Juan José Martín

Frechilla y Yolanda Texera (Comp.) *Petróleo nuestro y ajeno: la ilusión de modernidad*. Caracas: Colección Ciencias Sociales. CDCH-UCV, 2005.

Couyoumdjian, Juan. «El alto comercio de Valparaíso y las grandes casas extranjeras, 1880-1930. Una aproximación». En: *Historia (Santiago)*, Vol. 33, 2000, pp. 63-99.

de Oliveira Vianna, Francisco José. *História social da economía capitalista no Brasil*.Belo Horizonte: Editora Itatiana Limitada, 1988. 1era. Edición 1940-1945.

Nahum, Benjamín. Manual de historia del Uruguay: 1830-1903, Tomo I. Montevideo: Ediciones de la Banda Oriental, 3ª ed., 1995.

es.scribd.com/document/719131760/NAHUM-Benjamin-2013-Manual-de-Historia-del-Uruguay-Tomo-I

FUENTES ORALES

Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-02-2014.

Entrevista a Oscar Senior Castillo, hijo de Raúl Senior Álvarez Correa. Caracas, 4-05-2015.

Entrevista a Henrique Capriles García, hijo de Armando Capriles Myerston. Caracas, 11-11-2022.